



## Trainer

### Daten

Name	<b>Mario Domsel</b>		
Nationalität	<b>Deutsch</b>		
Geburtsdatum	<b>21.06.1967</b>		
Verfügbar	<b>Kurzfristig</b>		
Sprachen	(Muttersprache = 1, Verhandlungssicher = 2, Kommunikationssicher = 3, Umgangssprache = 4, Grundkenntnisse = 5)		
Deutsch	1	Englisch	2
Französisch	-		

### Erfahrungs- und Kompetenzspektrum

Werdegang – kurze Zusammenfassung und Aufgabenschwerpunkte

Herr Domsel hat sich nach seiner technischen Ausbildung zum Kfz-Mechaniker kontinuierlich im Bereich Training und Coaching weiterqualifiziert. Neben diverser Kommunikations- und Rhetoriktrainings verfügt er ebenso über eine Master-Akkreditierung in den Modulen von INSIGHTS MDI® Verkaufstraining.

Seit 11/1998 ist Mario Domsel selbstständig als Berater, Trainer und Coach tätig. Im Automobilbereich hat er bisher folgende erfolgreich durchgeführt:

- Trainieren / Coachen der Vertriebsmitarbeiter (Live-Coaching und Online-Training)
- Einzelcoaching von Automobilverkäufern
- Entwickeln von Vertriebskonzepten
- Entwicklung des Trainingskonzeptes „Technik für Verkäufer“
- Aktive Unterstützung bei der Umsetzung der Vertriebskonzepte
- Unterstützung bei der Telefonakquise, Entwickeln von Gesprächskonzepten
- Durchführen von Coachingmaßnahmen nach Mysteryshopping
- Führungskräfte-Training im Bereich Führung und Kommunikation
- GF + Führungskräfte trainiert im Bereich Mitarbeiter finden und binden

- Aufbau eines Außendienstvertriebsteams
- Überwachung und Einhaltung von Zielvorgaben
- Entwickeln von Marketing-Strategien und -Konzepten
- Erarbeiten und Durchführen von Umfragen
- Unterstützung beim Rekrutierungsprozess (Active Sourcing/Auswahl/Onboarding)
- Erarbeiten von Anzeigenkonzepten
- Entwickeln von Umfragekonzepten zur Kundenzufriedenheit
- Durchführen von Testkäufen/Mysteryshopping

#### Erfolgreich durchgeführte Projekte für Hersteller und Importeure als Trainer & Coach

- Porsche Taycan Projekt – Qualifizierung der Porsche Mitarbeiter rund ums Thema Elektromobilität
- Volkswagen – Markteinführung: VW ID.3
- Opel Salescoaching am POS
- Logistik – Führungskräfte Training ( Kommunikation, Körpersprache, Rhetorik, etc.)
- FORD Ausbildung der Europäischen Trainer im Umgang mit der Online-Trainingsplattform Adobeconnect. (TTT-VCT-International)
- Opel OnStar ( Händlertraining und Online-Seminare)
- PEUGEOT 3008 + Traveller Launch-Vorbereitung, TTT und – Durchführung
- PEUGEOT 2008 + Expert Launch-Vorbereitung, TTT und Durchführung
- Citroen C-3 + E-Mehari Launch-Vorbereitung, in Spanien
- Citroen Launch-Vorbereitung, TTT, C-Elysee, Jumpy, SpaceTourer
- FORD EDGE & Focus RS (Modell 2016) TTT-VCT International
- (Aufbau, Ausbildung, Vorbereitung und Durchführung)
- Opel-Astra K Launch
- Opel ADAM Launch-Vorbereitung
- Opel Cascada Launch-Vorbereitung
- Opel Insignia 2.0 Launch-Vorbereitung und Durchführung
- Opel Meriva Launch-Vorbereitung und Durchführung
- Opel VCT (Virtuell Classroom Trainings seit 2010)
- Opel Modul ABC Live und Online (Aftersalestraining in 2013/14/15/16)
- Opel Life-Training "Technik für Verkäufer" (Jungverkäufer, Makenwechsler, erfahrene Verkäufer) seit 2012 bis dato
- Chevrolet Volt Produkttraining inkl. aller Vorbereitungen
- Chevrolet Produkttrainings (Orlando, Aveo, Curze, etc.)
- Chevrolet „Technik für Verkäufer“
- Chevrolet von 2010 bis Ende 2014 alle Sales-VCT´s und Webinare

Was ihn als „Trainer“  
auszeichnet

- Harley Davidson Produktneuheiten (Onlinetraining/VCT)
- SEAT Großkundengewinnung
- Saab 9-5 Launch
- Oettinger Performance GmbH
- G-Power
- IVECO
- Jaguar Land Rover

Mario Domsel verfügt als Trainer über einen **technischen Background**. Er hat nach seiner Berufsausbildung zum Kfz-Mechaniker in verschiedenen Autohäusern gearbeitet, zuletzt als **Verkaufsleiter** im Autohaus Chrysler & Jeep, Hyundai, Honda.

Er kann durch sein sicheres, souveränes Auftreten und durch die hervorragende Vorbereitung seiner Trainings sehr gut auf seine Teilnehmer eingehen und Wissen praxisrelevant und fachlich kompetent vermitteln.