



## **Im Zuge der Nachfolgeregelung suchen wir Sie als**

### **Sales Manager (m/w)**

#### **\*Norddeutschland & Niederlande\***

Als Personalberatung finden und vermitteln wir seit mehr als 20 Jahren für unsere Auftraggeber Kandidaten in Festanstellung. Wir bilden die Schnittstelle zwischen Unternehmen und Kandidaten und stehen beiden Seiten objektiv beratend zur Seite. Kunden und Bewerber gleichermaßen schätzen unser Know-how und die offene Kommunikation in beide Richtungen.

Für unseren Auftraggeber, eines der führenden internationalen Chemieunternehmen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

### **Sales Manager (m/w)**

#### **Zu Ihren Aufgaben gehören:**

- Betreuung der Bestandskunden sowie Aufbau neuer Kundenkontakte: Ihre Ansprechpartner bei den Kunden sind Einkäufer und Produktionsleiter
- Ihr Kundenkreis besteht aktuell aus ca. 100 Kunden, die überwiegend aus der Baubranche kommen, der Rest ist in der Farben- und Chemieindustrie angesiedelt
- Selbstständige Marktbearbeitung einschließlich regelmäßiger Kundenbesuche: Sie besuchen die Kunden in den entsprechenden Hauptwerken und den dazugehörigen Produktionsbetrieben
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst, der für Sie schriftliche Angebote inkl. Produktionsplanung erstellt
- Wenn Sie Unterstützung im Bereich Technik benötigen, begleitet Sie jederzeit ein Mitarbeiter aus dem technischen Bereich zum Kundenbesuch
- Selbstständige Terminvereinbarung sowie Erstellung des eigenen Tourenplans
- Identifizierung neu aufkommender Trends sowie die Überwachung von Markt- und Wettbewerbsaktivitäten
- Abschluss aktiver Projekte & Initialisierung neuer technischer Projekte
- Berichtswesen: Besuchs-/Wochen- und Monatsberichte
- Erstellung von Auswertungen zu telefonischen und persönlichen Kundengesprächen
- Sie berichten direkt an den Sales & Marketing Director

#### **Was wir uns von Ihnen wünschen:**

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung zum Industriekaufmann (m/w) bzw. vergleichbare Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse werden vorausgesetzt
- 5 Jahre Berufserfahrung im Außendienst sind wünschenswert
- Kenntnisse im Umgang mit dem Microsoft Office-Paket sowie in Lotus Notes sind von Vorteil
- Kenntnisse in den Branchen Bau, Farben und Chemie sind von Vorteil
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an: [jobs@domsel.de](mailto:jobs@domsel.de)

Domssel Consulting – Flatenstraße 2 – 68623 Lampertheim – [www.domsel.de](http://www.domsel.de)



#### **Was wir Ihnen bieten:**

- Eine unbefristete Vollzeitstelle
- Betriebliche Altersvorsorge und hochwertige Sozialleistungen
- Eine spannende Herausforderung in einem wachstumsstarken innovativen Unternehmen
- Ein kleines kollegiales Team, bestehend aus insgesamt 15 Mitarbeitern für Sales & Marketing
- Offene Unternehmenskultur, die Ihnen persönlichen Freiraum gewährt: Flache Hierarchien, eine Open Door Policy sowie eine diplomatische und kooperative Führung ermöglichen schnellere Entscheidungswege und Flexibilität
- Sie haben die Wahl: Sie erhalten Ihr eigenes Büro oder arbeiten aus dem Home Office
- Als Dienstwagen wird Ihnen ein Mittelklassefahrzeug zur Verfügung gestellt
- Um sich in Ihr neues anspruchsvolles Aufgabengebiet einzuarbeiten, wird Ihnen eine adäquate Einarbeitungszeit garantiert

Für Fragen zur Position und zum Unternehmen stehen wir Ihnen unter **06241-9738-400** gerne jederzeit zur Verfügung.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an [jobs@domsel.de](mailto:jobs@domsel.de)**

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an: [jobs@domsel.de](mailto:jobs@domsel.de)

Domsel Consulting – Flatenstraße 2 – 68623 Lampertheim – [www.domsel.de](http://www.domsel.de)